四国で絶大な人気の新感覚インターンシップ『仕事塾』。たった 5 時間で人は変われる!?

1 DAY体験型セミナー

グループワークで体感！

仕事塾

全セミナー受講料無料

美味しいお弁当付

人材のプロから学ぶ 3 ステップ

服装自由・各回20名迄

皆さんがイメージしている **「はたらく」** ってどんなもの?
アビリティーセンターのインターンシップは、人材のプロだからこそ知っている、自己分析方法や営業手法を伝授。ワークなどを通して実践することで、社会人に必要なスキルを、わかりやすく習得してもらうための 1day 体験型インターンシップです。

自分を知る　相手を知る　人と関わる

1st ステップ	2nd ステップ	3rd ステップ	時　間	場　所
8. 19（火）	11. 6（木）	2. 6（火）	10:00 ～ 16:00	アビリティーセンター 高知オフィス 高知県高知市本町 4-1-16 高知電気ビル7F
① 8. 20（水） ② 9. 3（水）	11. 10（月）	2. 5（木）	10:00 ～ 16:00	アビリティーセンター 松山オフィス 愛媛県松山市永代町 13 松山第2電気ビル7F
8. 25（月）	11. 12（水）	2. 9（月）	10:00 ～ 16:00	アビリティーセンター 高松オフィス 香川県高松市田町 11-5 セントラル田町ビル6F
8. 28（木）	11. 13（木）	2. 10（火）	10:00 ～ 16:00	とくぎんトモニプラザ（徳島県青少年センター） 徳島県徳島市徳島町城内 2-1 5F会議室 4（第 3 小会議室）

お申し込みはマイナビ 2016 またはリクナビ 2016 からも可能です。

アビリティーセンター株式会社　総務人事グループ
0897-34-2590
URL www.abi.co.jp
E−mail saiyo@abi.co.jp
担当 三好 大西

↓採用Facebook↓
最新情報更新中!!

仕事塾

体験者の声

あっという間に
一日が終わってしまった！

就活前に参加できてよかったです！自分のマイナス面をプラスにできるように、いろんなことにチャレンジしようという気持ちになれました。（高知大学・女性）

就職活動といっても、今何ができるのかわかりませんでしたが、今日参加して、何事も「経験する」ことが大切だと思いました。（愛媛大学・男性）

ここでしかできない体験をさせていただきました。社会人の方と話す体験ができて良かったです。（静岡県立大学・女性）

働くうえでのリアルな話が聞け、就活に向けての重要なことが学べました。いろんなことを吸収できた一日でした。（桃山学院大学・女性）

疑似体験・グループワークなどを通して、自分の特徴を改めて知れてよかったです。（徳島大学・男性）

純粋に面白かったので、1day しかないのがもったいないくらいでした。ありがとうございました。（香川大学・女性）

１day のインターンシップってどんなものだろう？と不安に思っていましたが、期待以上のものを得ることができました。（高知県立大学・女性）

遠いので移動はとても大変でしたが、とても満足しました。この時期だからこその話を聞く事もでき、とても良かったです。（熊本大学・男性）

就活に際してのいろいろな不安について、お話ができたのが嬉しかったです。自分の強みと弱みがよくわかりました。（弘前大学・男性）

すべてが良かったです。目的も明確で、実のあるプランいっぱいの一日は、あっという間でした。自分の考えに共感してもらえる雰囲気や、意識の高い人々の考えを聞けたこと、すべて大満足です。（高知工科大学・女性）

本当に自分の身になるものがたくさんあって、来ていなければ後悔する内容ばかりでした。ここまで教えていただけるのかと驚きました。（松山大学・女性）

仕事塾は「はたらく」を体験できるプログラムです！

オススメは３ステップ全ての参加ですが、１ステップのみの受講も OK

１st ステップ　（10:00～16:00）	２nd ステップ　（10:00～16:00）	３rd ステップ　（10:00～16:00）
自分を知る **■今を考える** ・人生における 20 代という時間 ・今の時代に求められるもの **■脳のトレーニング** ・まずはやってみる ・脳を使うコツを知る ・コツを使って変化を実感 **■自分を知る** ・自分で自分を知る ・他者から自分を知る ・楽しいワークで自分の井戸掘り **■休憩** ・お弁当を食べながら社員と交流 **■マインドマップを知る** ・マインドマップは「脳の取扱説明書」 ・私たちの脳はスーパーコンピューター ・マインドマップと記憶 **■マインドマップを描く** ・自分の地図を描こう **■記憶に残るプレゼンテーション** ・仕事の基本はコミュニケーション ・記憶の仕組みを利用しよう	**相手を知る** **■自己紹介の仕方** ・コミュニケーショントレーニング **■営業とは何？** ・営業について知る ・いろんな営業・商談方法 時代とともに変わる営業スタイル ・ワーク「千円札ゲーム」 ・営業の役割、求められるものは？ **■聴くことの重要性** ・相手の話を聴くこと ・相手に喜んでもらうために何ができる **■休憩** ・お弁当を食べながら社員と交流 ・若手営業パーソンの当時の就活 **■若手営業パーソンの実話** ・入社５年目以内の若手営業パーソンの失敗談や成功談 ・マインドマップと記憶 **■目的のある言葉** ・VTR から学ぶ言葉選び **■営業擬似体験** ・営業役とお客様役に分かれたロールプレイング	**人と関わる** **■コミュニケーションワーク** ・ワーク「共通点探し」 **■人材ビジネスとは？** ・人と人の架け橋となる仕事 **■人材マッチング業務に挑戦** ・人材マッチングに役立つ質問力 ・キャリアコンサルティング **■休憩** ・お弁当を食べながら社員と交流 ・若手営業パーソンの日常を語る **■企業研究** ・企業研究分析の仕方を知ろう ・実際に企業分析をしてみる ・企業に対して提案してみる ・企業の課題に対して仮説を立てる ・営業パーソンが行うプロの企業研究 ・グループディスカッション **■プレゼンテーション** ・グループで協力しながら発表 ・相手に伝える難しさを体験 ・他グループへのフィードバック